

Anmeldecoupon

Bitte senden an: SPRECHERHAUS® | Marktstraße 5 | 48683 Ahaus | Fax: +49 2561 9792890 | Tel: +49 2561 9792888 | info@sprecherhaus.de

SPRECHERHAUS®
Rohstoff Wissen

Buchung:

Präsenzteilnahme

59,- €* | 69,- €

Bitte Anzahl der Karten eintragen:

Vortrag 1 Vortrag 2 Vortrag 3 Vortrag 4 Vortrag 5 Vortrag 6

6er Abo

295,- €* | 345,- €

Teilnahme am Gesamtprogramm – Bitte Anzahl eintragen:

Gesamtprogramm

Ticket Service – Upgrade oder Downgrade Angebot: Eintrittskarten können bis 10 Tage vor Veranstaltung zwischen Präsenz- und Onlineteilnahme umgebucht werden mit entsprechendem Preisausgleich (Zuzahlung von 10 € bei Upgrade auf Präsenzteilnahme bzw. Erstattung von 10 € bei Downgrade auf Onlineteilnahme).

*Vorteilpreise für Abonnenten der Zeitung und Kunden der Kreissparkasse Waiblingen. Ich buche zum Vorteilspreis.

Onlineteilnahme

49,- €* | 59,- €

Bitte Anzahl der Karten eintragen:

Vortrag 1 Vortrag 2 Vortrag 3 Vortrag 4 Vortrag 5 Vortrag 6

6er Abo

245,- €* | 295,- €

Teilnahme am Gesamtprogramm – Bitte Anzahl eintragen:

Gesamtprogramm

Infos kompakt:

- ✓ Preise pro Person/Abend bzw. Abo
- ✓ Preise inkl. 19% MwSt.
- ✓ Eintrittskarte(n) übertragbar
- ✓ Steuerabzugsfähige Rechnung

Ich wünsche die Zustellung meiner Eintrittskarte(n) & Rechnung:

portofrei per Mail an meine benannte Mailadresse

per Post (Versandgebühr 3 Euro)

Rechnungsdaten:

Name, Vorname

Rechnungsempfänger/Firma

Straße, Nr.

E-Mail

Auftragserfüllung SPRECHERHAUS®:
Datenschutzhinweis: Ihre personenbezogenen Daten (Personenname, Firma, Adresse, Telefonnummer, Mailadresse) verarbeitet die Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® für die Auftragsbefreiung Ihrer Buchung sowie Ihrer Veranstaltungsteilnahme, für die Kontaktaufnahme während der Veranstaltungsdauer und für die Übersendung von Informationen im Zusammenhang der Veranstaltung(en). Unsere vollständigen Informationen zum Datenschutz und -Widerruf finden Sie unter www.sprecherhaus.de/datenschutz
Einwilligungserklärung: Ich bin damit einverstanden, dass der Veranstalter SPRECHERHAUS® zu o.g. Auftragsbefreiung meine personenbezogenen Daten verarbeiten darf und mich unter meiner angegebenen Adresse, Telefonnummer oder E-Mail-Adresse kontaktieren darf. Hiermit unterschreibe ich die Einverständniserklärung.

Datennutzung SPRECHERHAUS®:
Ihre personenbezogenen Daten (Personenname, Firma, Adresse, Telefonnummer, Mailadresse) nutzt die Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® für die Übersendung von Informationen und Angeboten von SPRECHERHAUS®. Die vollständigen Informationen zum Datenschutz und -Widerruf finden Sie unter www.sprecherhaus.de/datenschutz
Einwilligungserklärung: Ich bin damit einverstanden, dass der Veranstalter SPRECHERHAUS® zu Informations- und Werbezwecken meine personenbezogenen Daten nutzen darf und mich unter meiner angegebenen Adresse, Telefonnummer oder E-Mail-Adresse kontaktieren darf. Hiermit unterschreibe ich die jederzeit widerrufbare Einverständniserklärung.

Hinweise Datenschutz Medienhaus:
Ihre personenbezogenen Daten (Personenname, Firma, Adresse, Telefonnummer, Mailadresse) nutzt die Zeitungsverlag GmbH & Co Waiblingen KG, kurz ZVW (Albrecht-Villingen Straße 10, 71332 Waiblingen) zur Vertragsdurchführung und soweit Sie eine Einwilligung erteilt haben.
Einwilligungserklärung: Ich bin einverstanden, dass mich der ZVW per Telefon, E-Mail, SMS, Facebook u. Whatsapp über Leserangebote* zu deren Verlagsprodukten informiert u. kann dies jederzeit auch teilweise widerrufen (E-Mail: datenschutz@zv.de). Die Zustimmung wird ausdrücklich als vertragliche Gegenleistung für das zur Verfügung gestellte Angebot vereinbart. Weitere Infos zum Datenschutz und Widerruf finden Sie unter: <https://www.zvw.de/datenschutz/>

Datum, Unterschrift

✕ Pflichtfeld

Datum, Unterschrift

Datum, Unterschrift

Zahlung:

Kauf per Rechnung

VR-Bank Westmünsterland eG
BIC: GENODEM1 BOB II IBAN: DE 60 4286 1387 0000 3009 00

Kauf per SEPA Lastschriftverfahren:

Name, Vorname (Kontoinhaber)

Bank

DE
IBAN

Datum, Ort und Unterschrift

SEPA-Lastschriftmandat (SEPA Direct Debit Mandate)
für SEPA-Basis-Lastschriftverfahren/SEPA Core Direct Debit Scheme

SPRECHERHAUS® | Marktstraße 5 | 48683 Ahaus

Gläubiger-Identifikationsnummer: DE84ZZZ00000382771
(Ihre Kundennummer bei SPRECHERHAUS® entspricht Ihrer Mandatsnummer/-Referenz.)

SEPA-Lastschriftmandat: Ich ermächtige SPRECHERHAUS®, Zahlungen von meinem Konto mittels Lastschrift einzuziehen. Zugleich weise ich mein Kreditinstitut an, die von SPRECHERHAUS® auf mein Konto gezogenen Lastschriften einzulösen.

Hinweis: Ich kann innerhalb von acht Wochen, beginnend mit dem Belastungsdatum, die Erstattung des belasteten Betrages verlangen. Es gelten dabei die mit meinem Kreditinstitut vereinbarten Bedingungen.

Beim Kartenkauf bis zum 12. eines Monats findet der Einzug am 20. des Monats statt, ansonsten am 20. des folgenden Monats.

www.sprecherhaus-shop.de

Sie können Ihre Eintrittskarte(n) auch jederzeit im Onlineticketshop von SPRECHERHAUS® kaufen.

Veranstaltungsort: Kreissparkasse Waiblingen | Alter Postplatz 8 | 71332 Waiblingen

Jeweils von 19.30 bis 21.00 Uhr (Einlass ab 19.00 Uhr). Nach dem Vortrag stehen die Referenten für Gespräche zur Verfügung.



2022

ZVW WISSEN

6 hybride Vortragsabende

hochkarätiger Referenten für Ihr berufliches und privates Weiterkommen

Möglichkeit der Präsenz- oder Onlineteilnahme



Johannes Warth
Achtsamkeit

Sabine Hübner
Empathie

Prof. Dr. Volker Busch
Konzentration

René Borbonus
Rhetorik

Christian Lindemann
Schlagfertigkeit

Prof. Dr. Jens Weidner
Optimismus

Infos und Buchung bei der Veranstaltungsagentur:
SPRECHERHAUS® | 02561 97 92 888 | www.sprecherhaus-shop.de | info@sprecherhaus.de

Gastgeberort

**Kreissparkasse
Waiblingen**

Ein Weiterbildungsangebot Ihrer Tageszeitung

ZVW

ZVW WISSEN 2022

Wissen tanken im Forum der Kreissparkasse Waiblingen

Seien Sie dabei, wenn die gefragtsten Top-Referenten Deutschlands zu Gast in Waiblingen sind. Der Zeitungsverlag Waiblingen präsentiert mit der Kreissparkasse Waiblingen und in Zusammenarbeit mit der Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® erstmals eine 6-teilige hybride Vortragsreihe (Präsenz- oder Onlineteilnahme) mit Themen der Persönlichkeitsentwicklung.

Das exklusive und umfangreiche Angebot eignet sich für jeden Erfolgsorientierten, für jeden, der gerne seine Potentiale in sich weckt und den geistigen Muskel trainiert hält. Wir bieten Ihnen gebündeltes Seminarwissen in einem 1,5-stündigen unterhaltsamen Vortragsabend – ein modernes Weiterbildungsformat für jedermann.

Die Kernthemen der Vortragsabende:

- | | |
|------------------|------------------|
| 1. Vortragsabend | Achtsamkeit |
| 2. Vortragsabend | Empathie |
| 3. Vortragsabend | Konzentration |
| 4. Vortragsabend | Rhetorik |
| 5. Vortragsabend | Schlagfertigkeit |
| 6. Vortragsabend | Optimismus |

Veranstaltungsort:
Kreissparkasse Waiblingen
 Alter Postplatz 8 | 71332 Waiblingen

Jeweils von 19.30 bis 21.00 Uhr (Einlass ab 19.00 Uhr).
 Nach dem Vortrag stehen die Referenten für Gespräche zur Verfügung.

Hybrid:
 Zusätzlich findet immer eine Liveübertragung aus dem Forum der Kreissparkasse statt, so dass neben der Präsenzteilnahme auch eine Onlineteilnahme am Bildschirm möglich ist.

Infos und Buchung bei der Veranstaltungsagentur:
 SPRECHERHAUS® | +49 (0) 2561 97 92 888
 www.sprecherhaus-shop.de



Gastgeberort der Veranstaltungsreihe ist die Kreissparkasse Waiblingen

Grundlage sind die am Veranstaltungstag gültigen Corona-Schutzbestimmungen und Hygieneverordnungen. Wir informieren Sie im Vorfeld welche konkreten Teilnahmebedingungen erforderlich sind. Bitte am Einlass den Nachweis für den geforderten Gesundheitsstatus vorzeigen.

1 18.05.2022

Achtsamkeit – oder was ERFOLGt daraus?

Johannes Warth sät mit seinem Vortrag eine Handvoll Samen, die in Sachen Erfolg Ihre Tool-Palette fruchtbar erweitern können, denn es gilt stets das uralte Motto: Du erntest, was du säst. Achtsamkeit in punkto Einstellung, Achtsamkeit betreffend der Zielrichtung, Achtsamkeit hinsichtlich der Freude, Achtsamkeit bezüglich der Fairbundenheit und Achtsamkeit in Sachen Geben. Im Anschluss liegt folglich der Samen in Ihrer eigenen Hand und kann nur mittels Ihrer achtsamen Pflege reifen und Früchte hervorbringen. Außerdem: „Achtsamkeit schützt vor Einsamkeit oder wer sich selbst achtet wird geachtet.“

„Nur wer selbst brennt kann andere entzünden!“

Johannes Warth
 Ermutiger
 und Überlebensberater



johannes-warth.de

2 29.06.2022

Die Macht der Empathie Wer mitfühlt, gewinnt.

Empathie in Verbindung mit Freundlichkeit hat eine umwerfende Wirkung. Sie schafft persönliche Momente und ist der beste Weg, um Vertrauen zu gewinnen. Mit Freundlichkeit drücken wir Verbundlichkeit und Wohlwollen aus. Wir erreichen die Menschen und eröffnen uns die Möglichkeit, selbst auf die schwierigste Situation positiven Einfluss zu nehmen. Und nur mit Empathie verstehen wir die Sichtweise des anderen, können zukünftig handeln und die genau richtige Lösung samt Kommunikation aus dem Köcher ziehen. Für eine maximale Begegnungsqualität in diesem Moment, begeisterte Kunden, harmonische Teams, Wohlfühlklima unter Kollegen und mehr Zwischenmenschlichkeit.

„Wer mitfühlt, gewinnt.“

Sabine Hübner
 Expertin für Servicequalität,
 Servicekultur und Kundenorientierung



sabinehuebner.de

3 20.07.2022

Das Gehirn im Alltagsstress Umgang mit Reizflut und Multitasking

Sind Sie unter Strom und ständig online? Arbeitsprozesse sind heute höchst dynamisch und beruflicher als auch privater Alltag verlangen viel. Diese Komplexität überfordert viele Menschen! Wir machen heute alles gleichzeitig, sind ständig abgelenkt und unterbrochen. Aufmerksamkeit kommt uns da leicht abhanden, ein bisschen ADHS trifft uns heute alle. Typische Folgen sind Daueranspannung und ein Mangel an Arbeitszufriedenheit mit negativen Auswirkungen auf die Arbeitsleistung und das seelische Gleichgewicht. Ein Blick ins Gehirn verrät uns jedoch Möglichkeiten zum klugen Umgang mit Reizflut und Multitasking. Der Schlüssel zum Erfolg liegt im Kopf, der Weg dahin führt durch das Gehirn ... Sind Sie noch konzentriert?

„Nicht die Zeit rennt, sondern wir!“

Prof. Dr. Volker Busch

CSP®, Neurowissenschaftler
 und Arzt für Neurologie
 und Psychiatrie



brain2b.de

4 28.09.2022

Die Kraft der Rhetorik Worte die fesseln und begeistern

Überlassen Sie es nicht dem Zufall, wie Sie in Gesprächen wirken und fesseln Sie Ihr Gegenüber mit brillanter Rhetorik. Im Vortrag finden Sie Antworten auf die Frage: Wie redet man sich in die Köpfe der Menschen? Durch das Spiel mit den Worten kann man Menschen begeistern und bewegen. Sie erfahren, wie man Zuhörer im Gespräch und in der Rede "an den Ohren packt", von der ersten Sekunde an. Außerdem erfahren Sie, wie man mit Einwänden und Kritikern souverän und respektvoll umgeht. Rhetorik, die Schönheit der Kommunikation – wer Menschen überzeugen und mitreißen möchte, sollte die Königsdisziplin des gesprochenen Wortes beherrschen.

„Um Spuren zu hinterlassen braucht man ein Profil!“

René Borbonus

Rhetorikspezialist; Der,
 der Ihrer Überzeugung
 Kraft schenkt.



rene-borbonus.de

5 16.11.2022

Benzinkanister oder Feuerlöscher Schlagfertigkeit mit Nutzen

Starke Charaktere sind schlagfertig! Wie trainiert man sich diese Stärken an? Als internationaler Künstler des Cirque du Soleil, mit 20 Jahren Erfahrung als Showexperte, kennt sich Christian Lindemann mit souveräner Präsenz aus. Er zeigt Ihnen, was Sie schlagfertig macht und trainiert dabei sein Modell, der drei Elemente der Schlagfertigkeit. Erhalten Sie sofort anwendbare Tipps und Methoden und freuen sich Ihre persönliche Schlagfertigkeit zu schärfen. Der beste Konter ist immer der, der der zu Ihrer Persönlichkeit passt. Die wahren Meister der Schlagfertigkeit sind durchsetzungsfähige Minimalrhetoriker! Dabei geht es nie um Schlagfertigkeit an sich – es geht immer ums Ergebnis. Nicht eine Retourkutsche sollte uns interessieren, sondern der nächste Schritt auf dem Weg zur Lösung.

„Schlagfertigkeit ist eine Eigenschaft, die das Image einer Person prägen kann.“

Christian Lindemann

Cirque du Soleil Star,
 internationaler Showexperte



christianlindemann.com

6 07.12.2022

Optimismus? Realismus? Die Dosis ist entscheidend

Optimismus ist der unverzichtbare Motor jedes Unternehmens, der Mitarbeiter und Führungskräfte ermutigt, schwierige Prozesse anzupacken und positiv in die Zukunft zu schauen. Realismus ist die notwendige Bremse, denn von den vier zentralen Optimismus-Varianten ist nur eine wirklich tauglich mit Sicht auf Risiko, Nutzen und Erfolgsbilanz. Damit Sie den „Best-of-Optimismus“ praktizieren, referiert Kriminologe, Management-Trainer und Vorstandsmitglied des Deutschen Wirtschafts-Clubs der Optimisten, Prof. Dr. Jens Weidner realistisch und optimistisch über die richtige Dosierungsempfehlung.

„Nutzen Sie den Rohstoff Optimismus: hope the best and care for the rest.“

Prof. Dr. Jens Weidner

Professor für Erziehungswissenschaften,
 Kriminologie und Viktimologie,
 Bestsellerautor



prof-jens-weidner.de

Der Veranstalter wird Foto-/Videoaufnahmen der öffentlichen Veranstaltung tätigen – den Teilnehmern ist es nicht gestattet, Audio-/Videoaufnahmen vom Referenten zu machen.

