Anmeldecoupon

SPRECHERHAUS®
Rohstoff Wissen

Bitte senden an: SPRECHERHAUS® | Marktstraße 5 | 48683 Ahaus | Fax: +49 2561 9792890 | Tel: +49 2561 9792888 | info@sprecherhaus.de

Ja, ich buche folgende Eintrittskarten:

Einzelkarte 49,– Euro

Bitte Anzahl der Karten bei der gewünschten Vortragsnummer (siehe innen) eintragen:

Vortrag 1 | Vortrag 2 | Vortrag 3 | Vortrag 4 | Vortrag 5 | Vortrag 6

Doppelkarte (2 Personen je Veranstaltung) 69,– Euro

Bitte Anzahl der Karten bei der gewünschten Vortragsnummer (siehe innen) eintragen:

Vortrag 1 | Vortrag 2 | Vortrag 3 | Vortrag 4 | Vortrag 5 | Vortrag 6

Infos kompakt:
- ✓ Preise pro Person/Abend bzw. Abo
- ✓ Preise inkl. 19 % MwSt.
- ✓ Eintrittskarte(n) übertragbar
- ✓ Keine Rückgabe oder Umtausch
- ✓ Freie Platzwahl
- ✓ Steuerabzugsfähige Rechnung

Ich wünsche die Zustellung meiner Eintrittskarte(n) & Rechnung: ☐ portofrei per Mail an meine benannte Mailadresse ☐ per Post (Versandgebühr 3 Euro)

Rechnungsdaten:

Name, Vorname

Rechnungsempfänger/Firma

Telefon

Straße, Nr.

PLZ, Ort

E-Mail

Auftragserfüllung SPRECHERHAUS®:

Datenschutzhinweis: Ihre personenbezogenen Daten (Personenname, Firma, Adresse, Telefonnummer, Mailadresse) verarbeitet die Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® für die Auftragserfüllung Ihrer Buchung sowie Ihrer Veranstaltungsteilnahme, für die Kontaktaufnahme während der Veranstaltungsdauer und für die Übersendung von Informationen im Zusammenhang der Veranstaltung(en). Unsere vollständigen Informationen zum Datenschutz und -Widerruf finden Sie unter www.sprecherhaus.de/datenschutz

Einwilligungserklärung: Ich bin damit einverstanden, dass der Veranstalter SPRECHERHAUS® zu o.g. Auftragserfüllung meine personenbezogenen Daten verarbeiten darf und mich unter meiner angegebenen Adresse, Telefonnummer oder E-Mail-Adresse kontaktieren darf. Hiermit unterschreibe ich die Einverständniserklärung.

Datum, Unterschrift × Pflichtfeld

Datennutzung SPRECHERHAUS®:

Ihre personenbezogenen Daten (Personenname, Firma, Adresse, Telefonnummer, Mailadresse) nutzt die Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® für die Übersendung von Informationen und Angeboten von SPRECHERHAUS®. Die vollständigen Informationen zum Datenschutz und -Widerruf finden Sie unter www.sprecherhaus.de/datenschutz

Einwilligungserklärung: Ich bin damit einverstanden, dass der Veranstalter SPRECHERHAUS® zu Informations- und Werbezwecken meine personenbezogenen Daten nutzen darf und mich unter meiner angegebenen Adresse, Telefonnummer oder E-Mail-Adresse kontaktieren darf. Hiermit unterschreibe ich die jederzeit widerrufbare Einverständniserklärung.

Datum, Unterschrift

Zahlung:

☐ Kauf per Rechnung

VR-Bank Westmünsterland eG
BIC: GENODEM1 BOB || IBAN: DE 60 4286 1387 0000 3009 00

☐ Kauf per SEPA Lastschriftverfahren:

Name, Vorname (Kontoinhaber)

Bank

DE __ __ __ __ __ __ __ __ __ __ __ __ __ __ __ __ __ __
IBAN

Datum, Ort und Unterschrift

SEPA-Lastschriftmandat (SEPA Direct Debit Mandate)
für SEPA-Basis-Lastschriftverfahren/SPECHERHAUS Core Direct Debit Scheme

SPRECHERHAUS® | Marktstraße 5 | 48683 Ahaus

Gläubiger-Identifikationsnummer: DE84ZZZ00000382771
(Ihre Kundennummer bei SPRECHERHAUS® entspricht Ihrer Mandatsnummer/-Referenz.)

SEPA-Lastschriftmandat: Ich ermächtige SPRECHERHAUS®, Zahlungen von meinem Konto mittels Lastschrift einzuziehen. Zugleich weise ich mein Kreditinstitut an, die von SPRECHERHAUS® auf mein Konto gezogenen Lastschriften einzulösen.

Hinweis: Ich kann innerhalb von acht Wochen, beginnend mit dem Belastungsdatum, die Erstattung des belasteten Betrages verlangen. Es gelten dabei die mit meinem Kreditinstitut vereinbarten Bedingungen.

Beim Kartenkauf bis zum 12. eines Monats findet der Einzug am 20. des Monats statt, ansonsten am 20. des folgenden Monats.

www.sprecherhaus-shop.de

Sie können Ihre Eintrittskarte(n) auch jederzeit im Onlineticketshop von SPRECHERHAUS® kaufen.
Dort haben Sie zusätzlich die Möglichkeiten per PayPal (inkl. Kreditkarten) oder AmazonPay zu bezahlen.

PayPal amazon pay

Veranstaltungsort: Angerhalle Tuttlingen-Möhringen, Im Anger 14, 78532 Tuttlingen-Möhringen
Jeweils von 19.30 bis 21.00 Uhr (Einlass ab 19.00 Uhr). Nach dem Vortrag stehen die Referenten für Gespräche bis ca. 22.00 Uhr zur Verfügung.

ERFOLGSMACHER 2020

WISSEN, WAS WEITERBRINGT

6-teilige Vortragsreihe in Tuttlingen
zum Ausbau Ihrer Persönlichkeitsstärken

GEREON JÖRN	SABINE HÜBNER	RENÉ BORBONUS	THOMAS EBERL	KLAUS-J. FINK	EVA ULLMANN
Menschenkenntnis	Empathie	Respekt	Energiemanagement	Überzeugungskraft	Humorfaktor

Infos und Buchung bei der Veranstaltungsagentur: SPRECHERHAUS® | info@sprecherhaus.de | Tel: +49 2561 9792888 | www.sprecherhaus-shop.de

Veranstalter:
SPRECHERHAUS®
Rohstoff Wissen

Exklusivpartner:
FireLife GmbH

ERFOLGSMACHER 2020

WISSEN, WAS WEITERBRINGT

In Tuttlingen präsentiert die Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® zusammen mit dem Exklusivpartner FireLife 2020 ein neues Programm mit sechs Top-Referenten und Themen für Ihren Vorsprung durch Wissen.

Alle Themen stehen unter dem Motto „Persönlichkeitsentwicklung", von Respekt über Menschenkenntnis und Überzeugungskraft bis hin zu Kompetenzen, die Sie wettbewerbsfähig machen. Wir bieten Ihnen gebündeltes Seminarwissen in einem 1,5-stündigen Wissensabend. Das ist nicht nur bequem, sondern spart auch noch Zeit und Geld – ein modernes Weiterbildungsformat für jedermann.
Wir laden Sie herzlich zum Wissen tanken ein und wünschen Ihnen zahlreiche Erfolgserlebnisse!

Folgende sechs Kernthemen bieten wir Ihnen 2020:

1. Abend Menschenkenntnis
2. Abend Empathie
3. Abend Respekt
4. Abend Energiemanagement
5. Abend Überzeugungskraft
6. Abend Humorfaktor

Veranstaltungsort:
Angerhalle Tuttlingen-Möhringen
Im Anger 14, 78532 Tuttlingen-Möhringen

ANGERHALLE TUT-MÖHRINGEN

Die Vorträge finden jeweils donnerstags
von 19.30 bis 21.00 Uhr statt. Einlass 19.00 Uhr

Nach dem Vortrag stehen die Referenten für Gespräche bis ca. 22.00 Uhr zur Verfügung.

---

1 27.02.2020

Charakterkunde

Menschenkenntnis
erzeugt Menschenkenner

Einer der wichtigsten Faktoren für Ihren Erfolg ist Ihre Fähigkeit mit anderen Menschen umzugehen. Darum bedarf es dem Wissen um die Grundcharaktere/-verhalten der Menschen. Erfahren Sie, welche Typologie schon Hippokrates entdeckte, Siegmund Freuds Schüler C. G. Jung, einer der größten Psychologen ausbaute und von erfolgreichen Unternehmen der Gegenwart genutzt wird. Gereon Jörn zeigt, welcher Typ Sie selbst sind und macht Sie Ihrer Selbst ein Stück mehr bewusst. Erfahren Sie, wie Sie auf andere wirken und wie andere Sie wahrnehmen. Lernen Sie auch den Typus Ihres Gegenübers auf Anhieb zu erkennen und tauschen Sie „Bewerten nach gut oder schlecht" gegen Toleranz und Verständnis für die wertvolle Verschiedenheit von Menschen.

„Der Köder muss dem Fisch schmecken und nicht dem Angler!"

Gereon Jörn
Potenzialwecker
potenzialwecker.de

2 24.09.2020

Die Macht der Empathie

Wer mitfühlt, gewinnt.

Empathie in Verbindung mit Freundlichkeit hat eine umwerfende Wirkung. Sie schafft persönliche Momente und ist der beste Weg, um Vertrauen zu gewinnen. Mit Freundlichkeit drücken wir Verbindlichkeit und Wohlwollen aus. Wir erreichen die Menschen und eröffnen uns die Möglichkeit, selbst auf die schwierigste Situation positiven Einfluss zu nehmen. Und nur mit Empathie verstehen wir die Sichtweise des anderen, können zuvorkommend handeln und die genau richtige Lösung samt Kommunikation aus dem Köcher ziehen. Für eine maximale Begegnungsqualität in diesem Moment, begeisterte Kunden, harmonische Teams, Wohlfühlklima unter Kollegen und mehr Zwischenmenschlichkeit.

„Wer mitfühlt, gewinnt."

Sabine Hübner
Expertin für Servicequalität, Servicekultur und Kundenorientierung
sabinehuebner.de

3 22.10.2020

Respekt!

Ansehen gewinnen
bei Freund und Feind

Respekt ist der Sauerstoff unter den sozialen Elementen: Für das soziale Überleben unverzichtbar aber nicht selbstverständlich in der Atmosphäre. Respekt setzt unglaublich viel Energie frei: Er macht Unternehmen erfolgreicher und Menschen nachweislich gesünder. Auf der anderen Seite mangelt es oftmals an Respekt. Wie passt das zusammen? Warum verhalten sich Menschen respektlos? Was sind typische Respektlosigkeiten des Alltags und wie vermeiden Sie diese? Das und noch viel mehr erfahren Sie in 90 inspirierenden, spannenden und respektvollen Minuten mit René Borbonus. Erleben Sie seinen Vortrag: Ein Plädoyer für eine vergessene Tugend.

„Um Spuren zu hinterlassen braucht man ein Profil!"

René Borbonus
Rhetorikspezialist; Der, der Ihrer Überzeugung Kraft schenkt.
rene-borbonus.de

4 09.11.2020

Gesund powern – effektiv abschalten

Leistungsfähigkeit mit professionellem Energiemanagement

Bewegung bringt Energie! Entdecken Sie Ihr Potential und nutzen Sie versteckte Energiereserven. Jeder Mensch kann seine eigene Leistungsfähigkeit und Ausstrahlung um ein Vielfaches steigern. Körperlich und geistig, ohne schlechtes Gewissen, dafür aber mit viel Spaß. Sie erhalten jede Menge Tipps und Anregungen aus den Bereichen Kraft, Ausdauer, Beweglichkeits- und Ausgleichstraining sowie mentale Fitness. Thomas Eberl liefert wertvolle Impulse, die Sie direkt umsetzten können, um fitter, agiler, leistungsfähiger und ausgeglichener zu werden. Im Job, im Privatleben und ganz persönlich. Lassen Sie sich inspirieren und begeistern!

„Der Engpass unseres Lebens ist nicht die Zeit, sondern die Energie."

Thomas Eberl
Dipl.-Sportwissenschaftler, Fitness- und Gesundheitscoach Buchautor
thomas-eberl.de

5 26.11.2020

Jeder ist ein Verkäufer

Überzeugungskraft
für Ihre Wünsche und Ziele

Wir möchten von einem der erfahrensten und ausgezeichnetsten Vertriebsexperten, Klaus-J. Fink, lernen, wie man überzeugt, wie man gewinnt, wie man erfolgreich ist und wie man aus einem „Nein" ein „Ja" macht. Das ganze Leben ist ein Verkaufen, um zu bekommen was man will, genau darum braucht jeder eine Portion Vertriebsstärke, um sich, seine Argumente, sein Können beim Gegenüber „verkauft" zu bekommen. Er gibt Einblick in die Erfolgsfaktoren, die Top-Verkäufer besitzen. Er trainiert Ihre verkäuferischen Fähigkeiten, die Sie nicht nur beruflich für mehr Umsatz und mehr Erfolg einsetzen können, sondern auch privat, um mehr Überzeugungskraft, mehr Argumentationsstärke und mehr Schlagfertigkeit zu erlangen.

„Ein Nein hast du immer, ein Ja kannst du bekommen."

Klaus-J. Fink
Verkaufstrainer, Dozent, Jurist, „Hall of Fame" der besten Redner
klaus-fink.de

6 17.12.2020

Humor ist mehr als nur lustig!

Lernen Sie Techniken und Wirkung
für sich zu nutzen

Jeder Mensch hat Humor. Und zwar immer dann, wenn der Job entspannt und die Kollegen oder Kunden freundlich sind. Sobald aber der Druck – egal in welcher Lebenslage - wächst, die Anspannung steigt oder Konflikte auftauchen, geht man schnell zum Lachen in den Keller. Die Humor-Expertin Eva Ullmann inspiriert in ihrem Impulsvortrag zu Humor auch in angespannten Momenten des Alltages. Sie zeigt und trainiert, wie das funktioniert. Selbst konfliktreiche Situationen lassen sich durch passenden Humor deeskalieren. Die falsche Humordosis dagegen kann viel im Alltag zerstören. Unterhaltsam und tiefgründig reflektiert Eva Ullmann mit ihrem Publikum den täglichen Humoreinsatz.

„Viele nutzen Humor unbeabsichtigt und ungeschickt, anstatt ihn als bewusstes Werkzeug einzusetzen!"

Eva Ullmann
Humor-Expertin, Expert Member Club 55, Gründerin Deutsches Institut für Humor
humorinstitut.de

Der Veranstalter wird Foto-/Videoaufnahmen der öffentlichen Veranstaltung tätigen – den Teilnehmern ist es nicht gestattet, Audio-/Videoaufnahmen vom Referenten zu machen.